## Спортивная школа

**Общее описание**

Бизнес – идея предусматривает организацию деятельности спортивной школы. В качестве примера можно рассмотреть школу боевых искусств.

Боевые искусства с давних пор пользуются большой популярностью в нашей стране. Люди занимаются единоборствами по разным причинам. Кто-то отдает своих детей в школу боевых искусств, чтобы они потом смогли постоять за себя. Другие считают, что такие занятия – это хорошая физическая подготовка.

При столь высоком спросе на услуги по обучению неудивительно, что недостатка в предложениях нет. По крайней мере, на первый взгляд. В крупных и средних городах существует большое количество автономных секций, которые создаются, как правило, на базе обычных школ, по обучению различным видам единоборств. В первую очередь, это карате, дзюдо, ушу, кун-фу, айкидо, таэквон-до, кикбоксинг, джиу-джитсу. Существуют и другие, менее распространенные виды единоборств, например, славяно-горицкая борьба, вин чун, самбо, боевой цигун и т. д.

Однако, несмотря на большое количество существующих спортивных школ и секций, эта ниша на рынке спортивно-образовательных услуг, по мнению специалистов, еще недостаточно заполнена. Особенно, если речь идет о небольших городах. Поэтому перед открытием собственной секции единоборств необходимо тщательно изучить конкуренцию и спрос на предлагаемые услуги.

***Характеристика*** ***услуги***. Школа боевых искусств - это место, где любой желающий (и отвечающий всем необходимым требованиям) может обучиться восточным единоборствам. В программу обучения может входить как какое-то одно единоборство, так и сразу несколько направлений. Среди наиболее популярных боевых искусств следует отметить – кунг-фу, каратэ, дзюдо, таэквон-до, ушу, айкидо и многие другие.

***Сбыт.*** В школах боевых искусств занимаются дети и взрослые различных возрастных групп. Вы можете сориентировать ребят школьного возраста на дневное время в зависимости от того, в какую смену они учатся. В дополнение, многие молодые мужчины и женщины рассматривают боевые искусства как способ поддерживать себя в форме, они могут заполнить Ваши вечерние группы.

**Технология**

Для создания собственной школы боевых искусств Вы должны либо быть мастером в своей области, либо найти профессиональных учителей. В последнем случае уделите подбору специалиста максимум внимания, так как от него напрямую зависит успех вашего бизнеса.

После того как Вы найдете профессионального преподавателя, можно подумать о поиске подходящего помещения, где будут проводиться занятия. Его площадь зависит, в первую очередь, от планируемого количества человек в группе. Оптимальный вариант для открытия небольшой спортивной секции – арендовать физкультурный зал в расположенной поблизости школе. Плюсы этого варианта: низкая стоимость почасовой аренды, большие размеры помещения, наличие всего или части необходимого оборудования, удобное месторасположение для жителей района (родители стараются выбирать для своих детей секцию поближе к дому).

Из оборудования вам понадобятся татами, спортивные снаряды. Индивидуальное снаряжение ученики будут покупать самостоятельно (накладки, перчатки).

Для небольшой секции, расположенной в спальном районе, эффективно работает адресное распространение рекламных листовок.

**Персонал**

Все тренировки можно проводить самостоятельно, дополнительный персонал не требуется.

**Экономика**

***Первоначальные инвестиции***

В качестве первоначальных затрат выступают расходы на приобретение татами. Стоимость татами размером 10\*10 м составляет 300 000 тенге. Необходимые снаряды (перчатки, латы) – не более 100 000 тенге. Итого 400 000 тенге.

***Доходы***

При количестве учеников 15 человек в группе и 2 группах (младшая группа, старшая группа), а также цене абонемента 4 000 тенге (в месяц) доход составит 15 человек \* 2 группы \* 4 000 тенге = 120 000 тенге.

***Расходы***

Аренда помещения (спортивный зал в школе по часам) – 20 000 тенге в месяц.

Прибыль составит 100 000 тенге в месяц, окупаемость вложенных средств – 4 месяца.